

“阜新传媒小记者市集”活动文章选登

收获满满心里甜

民族街小学 二年十七班 刘悦然 小记者证号:FXCM00197

今天一大早,我就起来了,心里格外地高兴,因为我今天要卖东西了!虽然身体有点儿小不舒服,但我坚持去参加活动。爸爸给我带了海绵垫、商品、二维码……来到万达广场。

我摆好了摊,哇!有好多小朋友来我这买东西。我正高兴呢,肚子就“咕咕”地叫起来了。我赶紧捂着肚子,脸上露出一副比哭还难看的表情。就在这时,一个大姐姐,不!是一个小姐姐,对我说:“小妹妹,请问这个贴纸怎么卖呀?”我回答:“这个2元一个,扫码支付。”不一会儿,我爸手机上就发出了“叮叮”两声,耶!交易成功!

下面就教教你们怎么卖货。首先你要大声吆喝、大声喊,喊啥呢?比如你可以喊:“走过路过,

不要错过,好看又好玩的玩具!”或者“我的东西是最便宜的,最好玩的,快来买呀!”如果有客人来看你的摊子,你要非常热情地过去介绍你的商品。要是有人拒绝了,你也不要灰心,继续吆喝,直到嗓子干为止。

对了,差点忘了,我今天挣了24元钱,你们挣了多少呢?反正我是挺高兴,心里美滋滋的。

这时,来了一位记者,对我说:“小朋友,叔叔采访一下你,你就说说,为什么要来参加市集?”我大方地说:“虽然我今天不舒服,但是我也要来,拿出我不用的东西和其他小朋友一起分享,希望这次活动能让我的社交能力变得更好!”记者一听,立马就说:“太棒了!”

嘻嘻,我真是因祸得福呀,收获满满心里甜!

老板“贼”大方

民族街小学 四年六班 陈若熙 小记者证号:FXCM00078

毛豆小店开张啦!今天一早我就开始计划起来,因为阜新传媒小记者团给我们办了一个阜新传媒小记者市集,让我们摆摊学习当“老板”。

首先我拿了一些毛绒玩具和书,给它们定价。这时我就开始纠结了,如果卖,卖多少钱呢?最后我决定毛绒玩具小的5元、中的7元、大的10元、超大的20元。《神奇点心店》150元一套,共12册,绘本《欢喜喜过大年》等15元一本……为了薄利多销,我还做了一个促销牌,上面写着买两件打九折,买三件打八折,老板“贼”大方,购物有礼品。我做了充足的心理准备,知道有的顾客可能会跟我狠狠地砍价,也会拒绝我的推销,但我相信只要坚持不懈,总会有一双“雪亮”的眼睛会发现我的商品物美价廉。想到这里,我已经信心满满了,带上我的勇气,出发吧!

来到现场,我和我的好朋友组团卖东西。我们想到了一个好主意,用我带的小礼品来“引流”,来我们摊位买东西就送一个小礼品。于是我们分了工,三个“老板”一个“引流”,一个掌柜,一个叫卖。我们还找了一些“家长支付宝”,负责帮我们收电子付款。“走过路过不要错过!”“阿姨你好,我们正在办小记者市集,你感兴趣的话可以到我们的摊位看一看,如果有喜欢的买下了,我可以赠送你一个小礼品,随便挑。”在我们坚持不懈地努力下,我们的小店开张啦!有一个小弟弟看上了我的乐高。我原本准备10元卖出,但是他说8元可不可以。看着他那诚恳的眼神,我忍不住答应了,而且他是我的第一个顾客,所以我的小礼品采取“赠一还赠一”,赠送他两张贴纸。哇,我居然赚到钱了,我好兴奋好激动啊!我的表姐

米米非常支持我的店铺,用20元的“高价”买了我的唯一一个最贵的玩偶皮卡丘,我的表姐真好啊!还有一个小朋友竟然喜欢我准备的免费小礼品,我并没有事先定价,只能临时说了一元四个吧,她竟然挑走了四个最好看的小礼品,亏大了……没关系,谁让我是大方的老板呢!

我准备出去买点小朋友们的东西。于是我用15元在米米姐姐的摊位买了一个15元的乐高,她看着我是我姐姐的份上,赠送了我一个绿色龙珠。真划算!我还用5角钱在我隔壁摊位买了一个透明的奥特曼。在我买的时候,那个店主很惊讶地望着我,大大的眼睛里充满的疑问:“一个女孩怎么会喜欢奥特曼呢?”我们的市集还能以物换物呢,我用两个毛绒玩具换了一个手串,咕噜咕噜地盘着真好呀。今天我一共收入了29元,支出了17.5元,赚了11.5元。

活动结束后,我看见了媒体人马老师,我决定把我以物换物得来的手串送给她,感谢她对我的鼓励和培养,她显得非常高兴。在这次活动中我收获到了快乐,体会到了赚钱的不容易,更锻炼了我的口算能力、表达能力、交流能力和应变能力,还增进了我们小朋友之间的友谊。这次活动,我意犹未尽,与小伙伴们约定春暖花开的时候到人民公园门口去摆摊,摊位名字还叫毛豆小店,我还要当一个大方的老板,礼品多多,优惠多多。如果你看到我的摊位,请一定要去看一看,用你的慧眼去找到你心中喜欢的东西。

其实今天还是一个特别的日子——我爸爸的生日。我用自己赚的钱送给爸爸一个生日礼物:一瓶大可乐。这是我爸爸的最爱,祝老爸生日快乐。

第一次摆地摊

彰武县实验小学 五年六班 张世丞 小记者证号:FXCM00074

12月3日,阜新传媒小记者市集活动在万达广场二楼正式开集。这是为了培养小记者们的市场意识,提高与人交流能力,特意举办的专项活动。

在摆地摊的过程中,最让我难忘的事情就是第一笔交易成功的那一刻。那时,我刚刚选好位置,把准备的旧书、玩具等小商品摆好,坐在那里急切地等待买家光临。这个时候来了一位阿姨,先翻了翻我摆在地上的书,又看了看旁边的玩具,最后拿起了那把小羊造型的琴。我一看赶紧给阿姨介绍特点,这把琴既能弹奏,又能用鼓槌敲击。阿姨觉得不可思议,只有8个音阶,怎么能弹奏曲子呢?于是我为了能够把商品卖出去,就给她表演了一首贝多芬的《欢乐颂》。阿姨看了我的演奏后,十分高兴,就买下了这把小羊琴。我也淘到了人生中的第一桶金——卖了10元钱。

第一笔交易的成功,极大地增加了我的信心。后来,在和别人砍价的时候,我变得更加熟练了。我又陆续卖出了几件商品,在给买家讲解的过程中,我也不再一说话就紧张了。这正应了一句古话:“熟能生巧”。

到了中午收摊的时候,我一算,竟然赚了24元钱。这可是我第一次出来摆地摊儿。在这期间,我还去别人的摊铺看了看,其他的小记者有的

正和买家商量价钱,有的在自己的摊位前立了一块招牌,上面标注了商品的价格和小店的名称等,还有的正在给买家兴致勃勃地讲解自己的书本或玩具的用处。二楼大厅走廊真的成了一个热闹的市场。

活动接近尾声的时候,市传媒中心记者采访了我。我告诉记者,在这次活动中,我最大的收获就是品尝到了经商的快乐,也通过自己的努力赚到了人生的第一笔钱。在与买家的交流中,我的口语交际能力和语言表达能力都大大提高了,最关键的是摆地摊的过程锻炼了我的动手能力。所以我希望市传媒中心能多办几次这样的活动,并且希望这样的活动越办越好。

快乐的时光总是短暂的,转眼间就到了收摊的时间,我和爸爸妈妈满载着成功的喜悦回家了。在回家的路上,我不禁想起了出发前做准备的情形:我在爸爸妈妈的帮助下从书架和玩具箱里挑选那些既不需要又没有失去价值的东西。选完商品之后,我们还一起讨论价格,最后因为怕忘记,也为了让买家看着方便,我还给商品贴上了写着价钱的标签。不过,这样的话到时候就没法涨价了。我想,如果不是我们昨天那么努力,今天就不会有这么丰厚的成果。所以,努力终究会有回报。

开心的小记者市集

中华路小学 四年七班 李佳骏 小记者证号:FXCM00373

12月3日,阜新传媒小记者活动又要开始了,这次是在万达广场二楼举行阜新传媒小记者市集。

头一天,我和妈妈把平时闲置的书本、文具、玩具和生活用品等收集了两大包,电瓶车都承受不了这么大的重量啦。10点我们赶到了万达广场二楼,已经有两三个小记者来了。我赶紧摆好摊位开业迎宾,一开始我的生意很糟糕,一个人都没有来。10分钟后来了一位小女孩,她相中了《漫画阿衰》要全部包了,好的,成交!她给了我5块钱。当她买完后,我还说了一句欢迎下次光临的话,希望她能把我的生意传播出去。之后我的

生意越来越火,很多人都我的摊位旁边选购。我一一地给他们做了讲解,又一个地收钱,忙得我账都记不过来了。我带了20支笔最后只剩下5支,因为我卖得太便宜了,只有5角钱,而且我还赠送雨伞,所以我的东西卖得很快,带的好多书本也快卖完了,我高兴极了。

让我感动的是,还有两个小朋友回赠给了我礼物,一个是吉祥物小猴子,一个是我特别喜欢的奥特曼挂件。之后我接受了记者阿姨的采访,谈了参加小记者市集的感受和心得。我最后算了算,已经挣了37块钱了。

今天的小记者活动让我特别开心,期待下一次小记者活动的到来。

茉莉小店

中华路小学 五年七班 徐梓茉 小记者证号:FXCM00121

这天的早晨是从忙碌开始的。有人问我为什么这么忙呢?那是因为我今天有非常非常重要的活动,阜新传媒小记者在万达广场2楼举办市集。

我对这个活动非常重视,提前几天就开始准备。我精心挑选了一些玩具和书,还准备了展示垫儿、零钱、凳子等等,尤其是小店展示牌,是我精心策划的。上面有一些宣传语,比如:“茉莉飘香,你来我往”。大家可能猜到我为小店起的名字了吧,一个很优雅的名字——茉莉小店。

到了万达广场,那里人潮涌动,我朝着市集指示牌的方向跑了过去,迫不及待地加入到了市集活动中。我选了个最佳位置,把我所有的物品依次按顺序、按价位摆放整齐,每个物品我都标了一个合理价格。一切准备就绪,我开始发挥我的优势,使出了全身力气,开始大声吆喝,“瞧一瞧,看一看,走过路过千万不要错过,折扣大甩卖,折扣大甩

卖,仅此一次机会……”我的吆喝声,很快吸引了领着宝宝的家长们,他们来摊位前和我讲价,我成功地卖出了第一件物品,赚了10元钱。紧接着我越卖越高兴,通过努力和买家的捧场,我又接二连三地卖了好多物品——手工画、龙珠、乐高等等,我真是赚得爽歪歪。

通过我的叫卖,不仅我的物品大卖,还带动了市场其他小记者的售卖量。我赠了一些东西给顾客,还去了表妹的摊位捧场,还把换来的手链送给了辛勤付出的媒体大姐姐。我感觉很开心。

一上午的活动很快就结束了,没想到大记者还采访了我,我虽然卖货很“社牛”,但是面对镜头还是有一点点小紧张。

我明白了这个道理,在市场中,存在着激烈的竞争关系,适者生存,只有通过艰苦努力才能达到目的。希望以后能多多举办一些这样的活动。

开心的星期日

太平区实验小学 三年四班 奚晨羊 小记者证号:FXCM00320

我今天参加了阜新传媒小记者市集活动。

我对这次活动很感兴趣,在前一天我就做好了准备,我带了书籍、玩具还有存钱罐,各种各样。

在我准备卖东西的时候,我发现我的货还是不够多,来了一个小姐姐,我邀请她和我一起卖东西,过了没几分钟,又来了一个

小姐姐,我们一起合作,联手卖。

我们分头行动,有守摊的,有下去流动推销的。最后,我卖了17元呢!妈妈说我是销售小能手。

我来说一下我的经验吧,其实刚开始,我们的摊位无人问津,后来经过我的推销,人才越来越多。

虽然我很累,但是我很开心。

难忘的市集体验

民族街小学 三年九班 张睿琳 小记者证号:FXCM00254

我期待已久的小记者市集活动终于开始了。当天我早早地叫醒妈妈,“集合”出售的东西,给它们分类、做价格标签,一切准备就绪后,我和妈妈拎上大包小裹一起出发,来到万达广场阜新传媒小记者市集现场。

哇,现场好多人呐,人头攒动,像一条奔涌的人河。

我和妈妈找一个位置,整齐地摆放好要出售的东西。站在摊位前,我等着顾客来购买,或者小朋友来换取。但等了好一会儿,也没有一个人来问价或者换取。我决定去各个摊位溜达一圈,这才发现其他小朋友的生意都非常火爆。我心想他们是怎么把生意变火爆的呢?我偷偷地观察,只见一个姐姐吆喝道:“《好孩子画报》,买五赠一,买五赠一,买我们店的商品,赠送《好孩子画报》一本。”还有一个哥哥把价钱定得非常低,顾客都把东西买没了,忙得小哥哥和家长一个劲儿地在摊位上摆放货品。

我想如果我把价钱定低并且吆喝几声,会不会也有小朋友来买或者换取呢?这个办法可行!于是我回到摊位上将价钱定低,并在摊位前吆喝道:“玩偶玩偶5元钱随便挑,3元钱各种魔法棒、项链、头卡,1元钱各种叶罗丽卡片、小橡皮、可爱挂件,快来选啊,快来选!”

果然不然,很快就有了效果,有一位小姑娘3元买走了可爱的冰墩墩摆件。又过了一会儿,一位叔叔5元钱买走了全新的小马玩偶,一位小妹妹买走了1元钱猕猴桃小橡皮……最后我喜欢一个小朋友的小纸伞,用自己的变形金刚小玩具交换了小纸伞。

时间过得很快,我还没有体验够这次市集活动,就已经过去了近两个小时。虽然这次我挣的钱不多,但活动让我深深地感受到了挣钱的不容易,以后我要节约用钱,少买不需要的东西,少干没有意义的事情,要把钱用在更有意义的事情上。